

Расписание курсов с 20 июля 2018 г. по 31 декабря 2018 г.



Тренинги

Тренинги

		Санкт-Петербург
Тайм-менеджмент. Эффективное руководство и результативная команда 23 500 руб	26–27 июля 2018 г.	код 38288
Управленческий тренинг. Продвинутый уровень 31 000 руб	22–24 августа 2018 г. 10–12 декабря 2018 г.	код 35980 код 35981
Эффективные продажи: техники, методы, инструменты 30 500 руб	5–7 сентября 2018 г.	код 38277
Практика ведения конфликтного диалога с трудными клиентами 25 000 руб	13–14 сентября 2018 г.	код 40941
Молодой руководитель. Практический курс ключевых навыков 29 500 руб	26–28 сентября 2018 г.	код 35977
Эффективное управление отделом продаж 30 400 руб	10–12 октября 2018 г.	код 38304
Убедительная презентация и яркое публичное выступление 33 500 руб	29–1 ноября 2018 г.	код 38278
Настройка системы B2B-продаж для реализации сложных изделий и услуг 27 500 руб	5–6 ноября 2018 г.	код 40801
Практика коммерческих переговоров в B2B и B2G 29 500 руб	7–9 ноября 2018 г.	код 38268
Стресс-менеджмент (управление стрессом). Профессиональный интенсив 25 500 руб	24–25 декабря 2018 г.	код 38280

Этот файл сформирован 20 июля 2018 г. В расписании возможны изменения и дополнения. Перед тем как планировать обучение, проверьте даты на нашем сайте! Чтобы оформить обучение по 44-ФЗ и 233-ФЗ, позвоните нам.